

Especialista Joguines

Abacus Tarragona

Dades generals

Lloc: Tarragona Abacus

Salari: 19K

Tipus de contracte: indefinit

Jornada: 35 hores

Beneficis socials:

- Contracte estable a jornada completa.
- Bonus anual basat en objectius.
- Beneficis socials: pla de retribució flexible (inclou assegurança mèdica, targeta de transport, escola infantil, tiquet restaurant i formació), promocions i preus especials en serveis culturals, descomptes en productes de l'empresa, servei mèdic i plataforma de serveis de benestar personal amb assessorament de professionals (psicologia, fisioteràpia, nutrició, assessorament energètic, etc.).

Altres beneficis: Dilluns a dissabte (dissabtes alterns)

Requisits

Experiència mínima: 1 any

Imprescindible resident: Tarragona

Idiomes:

- Català nivell C.

Coneixements necessaris:

- Cicles formatius de Grau Superior o Mig o formació equivalent.

Requisits mínims:

- Usuari d'ofimàtica i altres eines de gestió.

Requisits valorables:

- Contacte, experiència o formació en el món educatiu

Les funcions a realitzar són:

- Organitzar i executar la implantació general i d'accions i campanyes comercials a la botiga de la vertical assignada, tant pròpies com a propostes des de MKT i

PRD, participant directament en el procés de vendes i assessorament als clients.

- Vetllar per la correcta implantació dels capçals de la vertical.
- Identificar les potencialitats dels professionals de la seva àrea, per identificar i retenir el talent intern.
- Garantir l'ordre i la neteja a la vertical assignada de la botiga i del magatzem.
- Garantir el correcte aprovisionament i nivells d'estoc a la botiga dels productes de la seva vertical gestionant els paràmetres adequats (mM) i executant les tasques de compra corresponents, en els processos i terminis establerts de demanda col.laborativa.
- Garantir de manera directa o delegada la recepció/ devolució/ traspassos/ enviaments de producte a la botiga, i valida els albarans.
- Garantir la fiabilitat dels estocs, realitzant els inventaris de recepció, inventaris planificats, mensuals, trimestrals i anuals, de la vertical assignada.
- Adaptar de manera contínua i rendible l'assortiment i l'oferta comercial de la vertical assignada a la seva botiga a la realitat local del seu territori i demanda d'acord amb els valors de la cooperativa i alineat amb l'estratègia global definida des de la direcció de producte. Prescriu productes rellevants i d'actualitat en el seu entorn.
- Realitzar el seguiment dels KPIs Comercials (vendes i estoc) del seu vertical i estableix plans correctors sobre les desviacions.
- Detecta i comunica tendències i oportunitats en col·laboració amb les àrees de producte per actualitzar l'oferta comercial. Revisa i analitza la competència.
- El cap de botiga delegarà als especialistes quan consideri la seva interlocució com la més adequada l'establiment de relacions, aliances comercials i de col·laboració amb Institucions i organismes públics, biblioteques, associacions culturals, escoles i centres formatius, etc.
- Col·labora i dinamitza les activitats culturals, presentacions, tallers, etc. realitzats a la botiga assegurant-ne l'execució, la disponibilitat de producte i actuant com a amfitrió si fos necessari.
- Tracta, canalitza i resol incidències dels clients
- Implantar les polítiques de fidelització i recurrència.

Habilitats professionals

- Orientació al client
- Comunicació
- Identificació i compromís
- Treball en equip

Com optar a la candidatura?

Pots presentar la teva sol·licitud a través del formulari [web de la pàgina Treballa](#) amb nosaltres indicant, al camp "Referència", **REF.ESP-JOQUINES**, i adjuntant el teu currículum vitae actualitzat amb una breu explicació de la teva motivació pel lloc de treball. És necessari complir els requisits mínims per a poder formar part del procés de selecció.