



Gestor/a comercial (telemàrqueting)

Sobre Abacus

Abacus Idea

A Abacus Idea expliquem històries. Generem propostes i formats de tota mena, pensant en les necessitats dels nostres clients i en la transmissió dels seus missatges i relats. Creem, produïm i difonem continguts de valor i amb valors, des de la idea fins a la campanya de difusió, i en els llenguatges i formats més diversos: audiovisuals, esdeveniments, metavers, exposicions, pel·lícules documentals i de ficció, revistes i llibres, peces per a xarxes socials, estratègia digital, publicitat, formació. I sobretot: fem projectes que mesclen molts d'aquests llenguatges, eines i artefactes comunicatius.

Objectiu

Generar nou negoci tot fent créixer la xifra de clients actuals així com la de nous clients.

Funcions:

- Captar les necessitats del client assignats per zona.
- Realitzar accions comercials mitjançant trucades telefòniques; recuperar clients i fer-ne el seguiment.
- Realitzar un seguiment proactiu dels clients.
- Assessorar i oferir solucions als clients.
- Assolir el pressupost de vendes assignat.
- Generar els informes de seguiment.
- Realitzar les propostes de compres i oferir les promocions que tenim a l'e-commerce B2B
- Promocionar els productes marcats en cada cas com a prioritaris.
- Resoldre incidències
- Col·laborar amb els altres gestors comercials.

Requisits:

- Cicles formatius de Grau Superior.
- Experiència mínim 1 any en posició similar
- Coneixement del producte i serveis d'Abacus Educació (papereria, robòtica, joguines, steam, entre d'altres.)
- Usuari d'ofimàtica nivell mig/alt.
- Català nivell C.

Habilitats professionals

- Habilitats comunicatives i socials
- Capacitat d'execució i iniciativa
- Capacitat de treball en equip.

Oferim

- Contracte estable a jornada completa.
- Incorporació immediata.
- Lloc de treball ubica a Barcelona, oficines centrals
- Salari fix + Bonus anual per objectius.
- Beneficis socials:
 - Pla de retribució flexible (assegurança mèdica, targeta transport, escola bressol, tiquet restaurant i/o formació).
 - Promocions i preus especials en serveis culturals
 - Descomptes en els productes de l'empresa.
 - Servei mèdic.
 - Plataforma de serveis de benestar personal amb l'assessorament de professionals de diversos àmbits (psicologia, fisioteràpia, nutrició, assessorament energètic, etc).

Com optar a la candidatura?

***Pots presentar la teva sol·licitud** indicant la referència **REF.GESTOR** i adjuntant el teu currículum vitae actualitzat amb una breu explicació de la teva motivació pel lloc de treball.



És necessari complir els requisits mínims per a poder formar part del procés de selecció.